

Törngren Magnell ska växa ytterligare

<https://www.fastighetssverige.se/artikel/torngren-magnell-ska-va-xa-ytterligare-29425>



Bild: Hannes Snellman

Safa Mahmoudi.

Publicerad den 17 September 2018

BOLAG För Fastighetssverige berättar Safa Mahmoudi om Törngren Magnells expansionsplaner, första tidens största uppdrag och vad som komma skall.

I början av 2018 lämnade Safa Mahmoudi Hannes Snellman för Törngren Magnell efter drygt sju år på byrån. I samband med flytten berättade Mahmoudi för Fastighetssverige om förhoppningarna om mer samarbete och mindre "one man show", och drygt åtta månader senare har det mesta infriats.

– Det har varit intensivt, men otroligt kul. Det fanns projekt att ta tag i redan från dag ett, sedan har det fortsatt i hög takt. Jag känner en stor tacksamhet över att klienterna – både gamla och nya – väljer oss som samarbetspartner vid strategiskt viktiga transaktioner och projekt, säger Safa Mahmoudi

En av anledningarna till att du gick till Törngren Magnell var att det inte var någon "one man show"... Hur fungerar lagspelet hittills?

– Det är alltid roligt när ens förväntningar infrias, och i detta fall till och med överträffas. Under de gångna månaderna har vi haft ett väldigt generöst och smidigt samarbete inom fastighetsgruppen, men även med andra verksamhetsgrupper som Infrastruktur, Bank & Finans och M&A, där jag har fått möjlighet bidra med min kunskap och erfarenhet i flera miljardtransaktioner.

– Som exempel kan nämnas försäljningen av Envirotainer, en av årets största M&A-transaktioner, samt Brookfield Business Partners LP:s förvärv av Westinghouse Electric Company LLC för 4,6 miljarder USD.

Kristoffer Stråth, managing partner vid Törngren Magnell, är också nöjd med nyförvärvet.

– För firman är det härligt att ha fått in Safa och hans team. Det märks i den operativa verksamheten, som fått ett ytterligare lyft genom den strategiskt viktiga utökningen av vår verksamhet inom Real Estate och Infrastruktur, men det märks även i de mer byrå-strategiska frågorna, säger Kristoffer Stråth, MP vid Törngren Magnell.

Uppdragen har spänt från flera förvärv av handels- och kontorsprojekt, utveckling av Life Science-fastigheter till brf-transaktioner där fastighetsgruppen fått gräva djupt i de juridiska frågor som har diskuterats flitigt i media.

– En affär som står ut lite extra annars är när vi hjälpte Pelican Self Storage och dess huvudägare Evergreen Real Estate Partners vid försäljningen av en logistikportfölj till Shurgard. Affären bjöd på många spännande utmaningar, och möjlighet till samarbete med flera väldigt professionella aktörer i en härlig internationell miljö. Lärorikt samtidigt som vi kunde bidra med värdefull erfarenhet och projektledning, säger Safa Mahmoudi.

Samtidigt som det varit stora personalförändringar på flera andra advokatbyråer går Törngren Magnell mot sitt omsättningsmässigt bästa år någonsin.

– Törngren Magnell har under flera år haft en mycket brant utvecklingskurva och växt ordentligt. Vår laganda och vår true partnership-kultur har skapat goda förutsättningar att fokusera på våra klienter och vårt erbjudande snarare än interna bråk.

– Vi för samtal med flera seniora jurister och räknar med att vårt team ökar med en eller flera seniora jurister under hösten, säger Safa Mahmoudi.

- Victor Friberg

victor@fastighetsverige.se